

OPERARE CON UNA FILIALE NEGLI STATI UNITI:

**un'opportunità di crescita per l'azienda, benefici industriali
e commerciali realizzabili con incentivi finanziari e fiscali**



Rödl & Partner

Lo Stato americano dell'Illinois e Rödl & Partner La invitano alla tavola rotonda che si terrà:

Martedì 11 Settembre 2012

10:00 - 12:30

**Hotel Royal Carlton - Bologna
Via Montebello 8
40121 Bologna
TEL: +39 051249361**

La partecipazione è **gratuita**, ma deve essere **confermata** per email : abriganti@illinoiseurope.com

Gli Stati Uniti rappresentano ancora oggi il mercato più importante, dinamico e competitivo del mondo che offre grandi possibilità di sviluppo alle aziende europee ed italiane. Gli investimenti italiani di aziende come la FIAT, BARILLA, CAMOZZI GROUP o PASTIFICIO RANA, per citarne alcuni, dimostrano il forte interesse che questo mercato esercita sulle aziende orientate alla crescita internazionale.

**Per valutare un'opportunità
di crescita occorrono
informazioni strategiche**

L'incontro vuole concentrarsi sulle informazioni rilevanti per individuare le scelte legali, societarie, fiscali e finanziarie migliori in un mercato complesso. Occorre pianificare in anticipo tali passi per affrontare al meglio le criticità del mercato ed assicurare un approccio competitivo. Tra i temi affrontati, si parlerà di aspetti legali critici, degli incentivi fiscali e finanziari disponibili, dei vantaggi commerciali ed industriali realizzabili. L'obiettivo di questo incontro è di offrire un quadro generale molto pragmatico ed aprire il dibattito sui vostri quesiti e necessità relative al mercato degli Stati Uniti.



PROGRAMMA

OPERARE CON UNA FILIALE NEGLI STATI UNITI

ITALIA 
Agenzia per la promozione all'estero e
l'internazionalizzazione delle imprese italiane
(in gestione transitoria - ex Legge 214/2011)



Rödl & Partner

MARTEDÌ 11 SETTEMBRE 2012

10:00 – 11:30 Prima parte

1. *Romano Baruzzi, Direttore ICE Bologna:*
 - Apertura lavori
2. *Daniele Ferretti, Avv. Rödl & Partner, Padova; Attorney at Law*
 - Aspetti legali e societari critici per una filiale USA; cenni
 - In particolare il Long-Arm Statute dell'Illinois; analisi della casistica giurisprudenziale
3. *Johan Tromp, CPA, Managing partner Chicago's office Rödl & Partner USA*
Filiberto Calascibetta, CPA, Dott. Comm. Rev. Cont., Rödl & Partner USA
 - Fiscalità di impresa per una filiale USA, cenni
 - Incentivi fiscali e finanziari, federali ed a livello di Stati confederati
 - Costi di avvio e gestione, benefici commerciali ed industriali di una filiale
4. *Annick Briganti, State of Illinois Trade & Investment representative*
 - Quadro sugli Stati Uniti e localizzazione di un investimento
 - Cosa occorre conoscere del grande ed articolato mercato USA (differenze culturali, economiche, Visti etc.)
 - Riassunto dei principali incentivi finanziari in Illinois

11:30 – 1:00 p.m Seconda parte:

discussione aperta su quesiti e domande specifiche

1:00 p.m

Brunch